



ΕΠΙΠΕΔΟ II - Τραπεζικές εργασίες

INCOTERMS 2010

Σεμινάριο ενημέρωσης

12 Νοεμβρίου 2011

Η παγκόσμια οικονομία σήμερα προσφέρει στις επιχειρήσεις ευρύτατη πρόσβαση στις διεθνείς αγορές. Τα εμπορεύματα πωλούνται πλέον σε περισσότερες χώρες, σε μεγαλύτερες ποσότητες και σε ευρύτερη ποικιλία.

Αλλά όσο η ένταση και η πολυποικιλότητα των διεθνών πωλήσεων αυξάνει, τόσο αυξάνουν και οι πιθανότητες ύπαρξης παρανοήσεων και πολυέξοδων αμφισβητήσεων όταν τα πωλητήρια συμβόλαια δεν είναι επαρκώς συμπληρωμένα.

Οι Incoterms αποτελούν πλέον παγκοσμίως αποδεκτά συμβατικά πρότυπα που διευκολύνουν την εφαρμογή και χρήση των τοπικών και διεθνών εμπορικών κανόνων. Στηρίζονται στη βαθιά εμπειρία των μελών του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου, τα οποία προέρχονται από όλα τα μέρη του κόσμου και από όλους τους τομείς του εμπορίου, γεγονός, που διασφαλίζει την ανταπόκριση των Incoterms στις επιχειρησιακές ανάγκες παγκοσμίως, αναμορφώνονται τακτικά για να συμβαδίζουν με την εξέλιξη του διεθνούς εμπορίου και η αναφορά σ' αυτούς ενός πωλητήριου συμβολαίου προσδιορίζει καθαρά τις εκατέρωθεν υποχρεώσεις των συμβαλλόμενων μερών και περιορίζει τον κίνδυνο νομικών επιπλοκών.

Η εκτενής πλέον χρήση των κανόνων αυτών διεθνώς επιβάλλει την ολοκληρωμένη θεωρητική και κυρίως πρακτική προσέγγισή τους από στελέχη με εμπειρία, εξειδίκευση και υψηλό αίσθημα ευθύνης.

Σκοπός:

Να παρουσιαστούν σε θεωρητική και πρακτική βάση:

- οι μορφές και τα χαρακτηριστικά των κανόνων
- ο ρόλος τους για την οικονομία, τις τράπεζες και κυρίως την πελατεία,
- οι κίνδυνοι που συνεπάγεται η χρήση αλλά και η μη χρήση τους
- τα οφέλη από τη χρήση τους για την τράπεζα και τους πελάτες
- η συμβολή τους στη διεθνή οικονομική αρένα.

Μαθησιακά αποτελέσματα:

Μετά την ολοκλήρωση του σεμιναρίου οι συμμετέχοντες θα έχουν πλήρη γνώση των διεθνών προτύπων, με την ολοκληρωμένη και συγκεντρωτική εικόνα που δίνει η ανάλυση του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου. Παράλληλα, θα έχουν καλύψει απορίες και ερωτηματικά, ώστε να:

- αντιμετωπίζουν, διαπραγματεύονται και αξιολογούν σωστά τα αιτήματα των πελατών,
- αποφεύγουν τα λάθη στις διαδικασίες παρακολούθησης των εξαγωγικών και εισαγωγικών εργασιών,
- συμβάλουν στην ανάπτυξη των σημαντικών αυτών διεθνών σταθερών αξιών, προσφέροντας στον πελάτη κυρίως τη συμβουλευτική και καθοδηγητική συνδρομή τους στις επιχειρησιακές του ανάγκες.

Συμμετέχοντες:

Υπάλληλοι και στελέχη που απασχολούνται με:

- εισαγωγές - εξαγωγές
- αξιολόγηση πιστοδοτικών αιτημάτων που συνδέονται και με το εξωτερικό εμπόριο
- διαχείριση πελατειακών σχέσεων (relationship management)
- διαχείριση, παρακολούθηση και διεκπεραίωση πιστωτικών κινδύνων (operations) από και προς το εξωτερικό
- τον εσωτερικό έλεγχο, καθώς και

υπάλληλοι και στελέχη, που απασχολούνται στις παραπάνω εργασίες στο εξωτερικό, ώστε οι γνώσεις τους να συνάδουν με το κανονιστικό πλαίσιο που ισχύει στην Ελλάδα και διεθνώς.

Εισηγήτρια:

Παρασκευή Αποστολοπούλου: Πρώην στέλεχος της Εθνικής Τράπεζας (Τομεάρχης – Unit Leader στη Διεύθυνση Πιστοδοτήσεων Μεγάλων Επιχειρήσεων) και της Τράπεζας Πειραιώς στο δίκτυο της Αιγύπτου (Deputy Director of the Corporate Division of Piraeus Bank Egypt).

Διάρκεια: 8 ώρες.

Χρόνος διεξαγωγής: Σάββατο 12 Νοεμβρίου 2011 (ώρες 8:30 – 16:30)

Δίδακτρα: 300 €. Στους συμμετέχοντες διανέμεται η επίσημη έκδοση του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου "Incoterms® 2010" (ICC Pub. No. 715E).

Αριθμός συμμετεχόντων: Μέχρι 20, κατά προτεραιότητα δηλώσεων συμμετοχής.

Τόπος διεξαγωγής: Ελληνικό Τραπεζικό Ινστιτούτο, Σίνα 11, Αθήνα.

Για δηλώσεις συμμετοχής, συμπληρωματικές πληροφορίες, υποβολή προγράμματος στον ΟΑΕΔ παρακαλούμε τηλεφωνήστε στο 210 33.86.411 (κ. Τασάκος).

Ακύρωση εντός 5 εργάσιμων ημερών πριν από την ημερομηνία έναρξης συνεπάγεται επιβάρυνση ίση με το 1/2 των διδάκτρων.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ 527

INCOTERMS 2010

Θεματολογία

- ΟΡΙΣΜΟΣ – ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ – ΡΟΛΟΣ - ΑΝΤΙΚΑΤΑΣΤΑΣΗ
- ΧΡΗΣΗ
 - Εισαγωγή στο συμβόλαιο
 - Επιλογή του κανόνα
 - Σαφής περιγραφή
- ΒΑΣΙΚΕΣ ΑΡΧΕΣ
- ΤΑΞΙΝΟΜΗΣΗ
 - Κανόνες για κάθε είδος μεταφοράς
 - Κανόνες για θαλάσσια και μεσόγεια υδάτινη μεταφορά
- ΓΕΝΙΚΑ
 - Κανόνες για τοπικό και διεθνές εμπόριο
 - Ηλεκτρονική επικοινωνία
 - Ασφαλιστική κάλυψη
 - Εκκαθάριση ασφάλειας εμπορεύματος
 - Terminal handling charges
 - String sales
 - Τροποποίηση
- ΟΡΙΣΜΟΙ

- ΚΑΤΑ ΕΙΔΟΣ ΑΝΑΛΥΣΗ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΩΝ ΠΩΛΗΤΗ & ΑΓΟΡΑΣΤΗ
 - Γενικές υποχρεώσεις (κοινές)
 - Άδειες, εξουσιοδοτήσεις, ασφάλεια και λοιπές διατυπώσεις
 - Συμβόλαια για τη μεταφορά του εμπορεύματος (contract of carriage) και για την ασφάλιση(contract of insurance)
 - Παράδοση
 - Μεταβίβαση του κινδύνου
 - Κατανομή των εξόδων
 - Ενημέρωση
 - Παράδοση
 - Έλεγχος, πακετάρισμα, μαρκάρισμα
 - Συνδρομή με πληροφόρηση
- EXW (EX WORKS)
- FCA (FREE CARRIER)
- CPT (CARRIAGE PAID TO)
- CIP (CARRIAGE & INSURANCE PAID TO)
- DAT (DELIVERED AT TERMINAL)
- DAP (DELIVERED AT PLACE)
- DDP (DELIVERED DUTY PAID)
- FAS (FREE ALONGSIDE SHIP)
- FOB (FREE ON BOARD)
- CFR (COST & FREIGHT)
- CIF (COST, INSURANCE & FREIGHT)

INCOTERMS 2010

Η εκπαιδευτική διαδικασία συνιστά σχέση αμφίδρομης ουσιαστικής επικοινωνίας εκπαιδευτή και συμμετεχόντων. Η αποτελεσματικότητα της επικοινωνίας αυτής καθορίζεται σε μεγάλο βαθμό από το σχετικό με το σεμινάριο υπόβαθρο, τις ανάγκες και τις προσδοκίες των συμμετεχόντων.

Συγκεκριμένα, ζητήματα όπως η εργασιακή εμπειρία, το εκπαιδευτικό υπόβαθρο και τα ειδικότερα οφέλη που προσδοκούν οι συμμετέχοντες να αποκομίσουν από το εκπαιδευτικό πρόγραμμα συνιστούν καθοριστικούς παράγοντες, που πρέπει να συνεκτιμώνται για την αποτελεσματική προσαρμογή της μεθοδολογίας που θα χρησιμοποιήσει ο εισηγητής.

Τα παρακάτω στοιχεία είναι απολύτως εμπιστευτικά και θα χρησιμοποιηθούν μόνο από το ΕΤΙ. Οι πληροφορίες αυτές θα βοηθήσουν τον εισηγητή να διαμορφώσει το κατάλληλο εκπαιδευτικό «μείγμα» που θα μεγιστοποιήσει το δικό σας όφελος.

ΠΡΟΦΙΛ ΕΚΠΑΙΔΕΥΟΜΕΝΟΥ	
Όνοματεπώνυμο:	Τράπεζα/εταιρεία:
	Μονάδα:
Σημερινά επαγγελματικά καθήκοντα (σύντομη περιγραφή):	
Χρόνια προϋπηρεσίας: Προηγούμενες θέσεις εργασίας (εντός ή εκτός τραπεζικού χώρου):	
Σπουδές – ειδικότητες:	
Θέματα σχετικά με το πρόγραμμα που γνωρίζετε με οποιονδήποτε τρόπο (π.χ. εμπειρία, εκπαίδευση, αναγνωστικά ενδιαφέροντα):	
Εκπαιδευτικά προγράμματα που έχετε παρακολουθήσει για το ίδιο ή παρεμφερές θέμα:	
Θεματικές ενότητες στις οποίες θα επιθυμούσατε να δώσει μεγαλύτερη έμφαση ο εισηγητής:	

**Παρακαλούμε στείλτε το συμπληρωμένο ερωτηματολόγιο μέχρι τις 7/11/2011
στο e-mail: ntassakos@hba.gr ή στο fax: 210-3646122.**

Ευχαριστούμε για τη συμβολή σας στην αρτιότερη προετοιμασία του προγράμματος.

Τομέας Επικοινωνίας ΕΤΙ

